

ASAPIO Angebotsvergleich

Der ASAPIO Angebotsvergleich ist ein Add-On für die SAP SRM Bidding Engine und erstellt ein Microsoft® Excel® Dokument mit dem Vergleich aller Angebote Ihrer Lieferanten

- ✓ Gegründet 2003 von ehemaligen SAP Consulting Managern und Senior Consultants
- ✓ Sitz im Münchner Technologie Zentrum (MTZ), Standorte in Hamburg, Heidelberg, Stuttgart, Nearshore-Center Woronesch (RU)
- ✓ Ein Team von 40 SAP-Experten mit langjähriger Erfahrung und enger Zusammenarbeit mit der SAP
- ✓ Besuchen Sie uns auf ww.asapio.com für weitere Informationen



Unser Leistungsumfang:

- » SAP S/4HANA Sourcing & Procurement, SAP SRM, ERP
- » SAP Cloud Solutions, SAP Ariba, SAP Fieldglass uvm.
- » Cloud Integration mittels ASAPIO Cloud Integrator
- » SAP Automotive-Lösungen und SAP PLM
- » SAP ABAP, WebDynpro und Fiori-Entwicklungen
- » Entwicklung und Implementierung der ASAPIO Solutions, unseren Add-Ons für SAP Procurement-Lösungen

Agenda



01

Business Herausforderung

02

Unsere Lösung – ASAPIO Angebotsvergleich

03

Ihr Nutzen

04

Angebot

05

Kontakt



Angebote einfach vergleichen

- Im Standard gestaltet sich der Vergleich von verschiedenen Angeboten umständlich. Es fehlt die Übersichtlichkeit.
- Der Vergleich von Positions- oder Kopfdaten wird in verschiedenen Reitern angezeigt.
- Die Darstellung muss nach Kundenbedürfnissen anpassbar sein

Agenda



01 Business Herausforderung

02 Unsere Lösung – ASAPIO Angebotsvergleich

03 Ihr Nutzen

04 Angebot

05 Kontakt

Unsere Lösung – ASAPIO Angebotsvergleich



Verbessern Sie die Vergleichbarkeit verschiedener Angebote

- Direkte Gegenüberstellung der Angebote in einem einzigen Excel®-Arbeitsblatt
- Farbige Markierung der „Best Offer“ auf Positionsebene
- Hervorhebung von Abweichungen zwischen Ausschreibungs- und Angebotspositionen, z.B. Angebotsmenge
- Kennzeichnung der Angebotsunterschiede
- Look & Feel nach Kundenwünschen anpassbar
- Anzeige der kundeneigenen Felder
- Lösung benötigt keine Makros und damit keine Client-Installation (reine SRM Badi-Implementierung)
- Gültig für Ausschreibungen und Auktionen

Look & Feel

The image displays the SAP RFx (Request for Quotation) interface. On the left is a comparison table, and on the right is a detailed view of a selected RFx item. A red arrow points from the 'Business Transaction Type' field in the comparison table to the 'Type of RFx' field in the detailed view.

RFx				
Header Data				
Transaction Description	RAL Goodyear MS Windows7 RFQ DEMO1			
Transaction Number	1000500144			
Business Transaction Type	BID RFx			
Type of RFx	O Public RFx			
Responsible Purchasing Group	Purchasing Group 1			
Submission Deadline for the Bid	31.03.2010			
Time of Bid Submission Deadline				
Opening Date				
Time				
Binding period for quotation				
Currency Key	EUR			
Dynamischer Attribut				
Quotations				
Header Data		Header Data		Header Data
Bidding date	23.03.2010 12:19:56		23.03.2010 12:27:09	
Quotation number	3000500083		3000500084	
Company name	Bürohandel Leifritz GmbH Gr.00		Comuter 2009 München	
Business Partner Number	435		436	
Difference to best bidder (%)	0,00%		49,33-%	
Currency Key	EUR		EUR	
Object status	Submitted		Submitted	
Target Value of Contract	1200.00	EUR	608.00	EUR
Dynamischer Attribut				
Items				
Items		Items		Items
1 Windows 7 Home Premium 32-bit deutsch DV				
1 Net Price	0,00	EUR	0,00	EUR
1 Quantity in Order Unit	2	ST	2	ST
1 Net Value	0,00	EUR	0,00	EUR
1 Dynamischer Attribut der Position				
1 Difference to best bidder (%)	0,00%		0,00%	
2 Windows 7 Home Premium 64-bit deutsch DV				
2 Net Price	0,00	EUR	0,00	EUR
2 Quantity in Order Unit	2	ST	0	ST
2 Net Value	0,00	EUR	0,00	EUR
2 Dynamischer Attribut der Position				
2 Difference to best bidder (%)	0,00%		0,00%	
3 Windows 7 Home Premium deutsch Upgrade D				
3 Net Price	300,00	EUR	155,00	EUR
3 Quantiv in Order Unit	2	ST	2	ST

The detailed view on the right shows the following information:

- RFx Name:** RAL Dess RFx Goodyear 11.02.2010 18:56
- Type:** RFx
- Status:** Saved
- Created On:** 11.02.2010 18:56:36
- Created By:** Purchaser 1 Group 1
- Time Zone:** CET
- Number of Suppliers:** 3
- Event Parameters:** Currency: EUR, Target Value: 0,00 EUR
- Follow On Document:** Purchase Order or Contract
- RFx Respondent Can Change RFx Responses:**
- Allow Multiple RFx Responses per Company:**
- Display Weighting to RFx Respondents:**

Agenda



01 Business Herausforderung

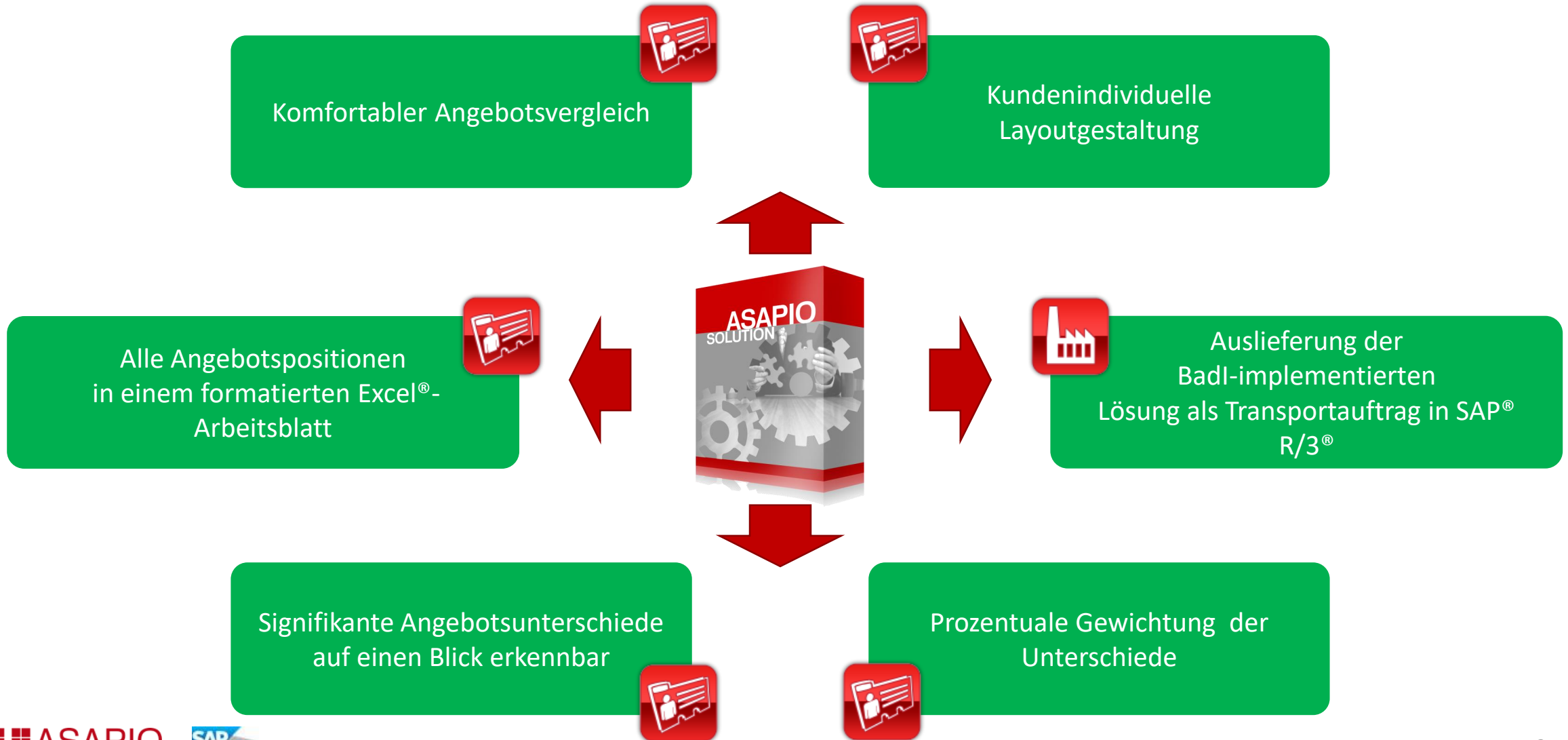
02 Unsere Lösung – ASAPIO Angebotsvergleich

03 Ihr Nutzen

04 Angebot

05 Kontakt

Ihr Nutzen

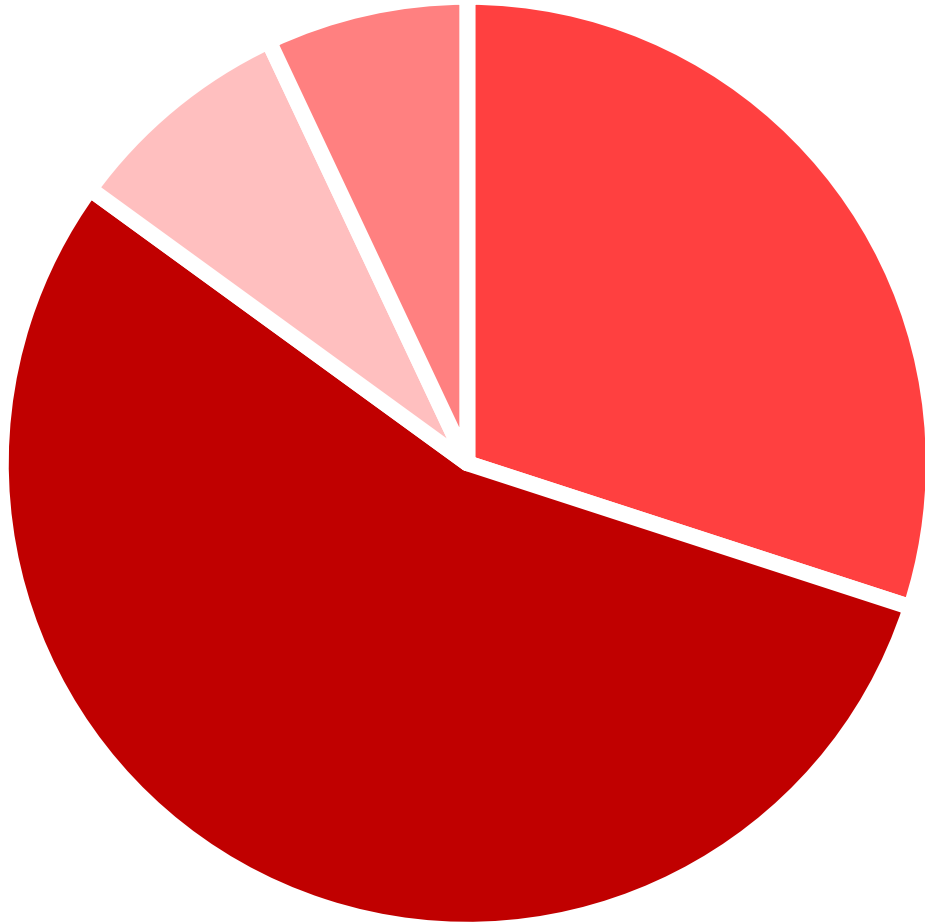


Agenda



- 01 Business Herausforderung
- 02 Unsere Lösung – ASAPIO Angebotsvergleich
- 03 Ihr Nutzen
- 04** Angebot
- 05 Kontakt

Unser Angebot



Angebot

In der Lösung sind diese Leistungen enthalten:

- Import der Lösung via SAP®-Transport
- Installations- & Customizing-Leitfaden
- Benutzerleitfaden
- Bei Bedarf Customizing

Gern übermitteln wir Ihnen ein konkretes Angebot für die Asapio Bid Evaluation

Auf Wunsch stellen wir Ihnen die Features und Funktionen der Asapio Bid Evaluation und unserer anderen Lösungen persönlich in einer Kundendemonstration vor.

Agenda



- 01 Business Herausforderung
- 02 Unsere Lösung – ASAPIO Angebotsvergleich
- 03 Ihr Nutzen
- 04 Angebot
- 05** Kontakt



Kontakt

Lothar Steinrücken

Gründer und Geschäftsführer

Asapio GmbH & Co. KG

Agnes-Pockels-Bogen 1

D-80992 München

Telefon +49 (0)89 4520-744-0

Fax +49 (0)89 4520-744-2

E-Mail info@asapio.com

<http://www.asapio.com>

Unverbindlichkeitserklärung



Die vorliegenden Unterlagen werden von der Asapio GmbH & Co. KG (nachfolgend ASAPIO) bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. ASAPIO übernimmt keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. ASAPIO steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere ist die ASAPIO in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen.

Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Software dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Die vorausschauenden Aussagen geben die Sicht zu dem Zeitpunkt wieder, zu dem sie getätigt wurden. Dem Leser wird empfohlen, diesen Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.

Hinweise zu verwendeten Markenzeichen: SAP, SAP SRM, SAP ERP, SAP Business Suite, SAP Ariba, SAP Fieldglass und andere SAP-Produkt- oder Technologiebezeichnungen sind Marken oder eingetragene Marken der SAP SE in Deutschland und in verschiedenen anderen Ländern.